

Compte-rendu de la Session

Évaluation à chaud VENTE EN MAGASIN le 15 sep 2026 LES VENDANGES

Animée par Pascal Colas



Sommaire



Compte-rendu



Activités



Messages



Compte-rendu

Évaluation à chaud VENTE EN MAGASIN le 15 sep 2026 LES VENDANGES



14 sept. 2026

Animée par Pascal Colas



Activités



Evaluation à chaud / Formation

20 questions



Evaluation à chaud / Formation

Nombre de participants

6

Nombre de questions

20

Question 1

Quelle est votre impression générale concernant cette formation ?

évaluation avec commentaires



5,0

Moyenne du groupe

commentaires

valerie



Cette formation était intéressante. Elle m'a permis de confirmer ma maîtrise des techniques de vente tout en me donnant des « ficelles » complémentaires en tant qu'outil commercial . Merci à Pascal Colas

Ronan



Très bon rythme, la parole est libre et bienveillante...

JIMMY



Très bonne journée passe merci à mr Colas

Question 2

Qualité générale d'animation du formateur ?

évaluation avec commentaires



5,0

Moyenne du groupe

commentaire

Ronan



Bonne écoute, attitude respectueuse. Expertise rassurante.

Question 3

Maîtrise du contenu par l'animateur

évaluation avec commentaires



4,8
Moyenne du groupe

commentaire

Ronan



Expertise visible, réponses détaillées et concrètes.

Question 4

Illustration par des exemples concrets de l'animateur

évaluation avec commentaires



4,8
Moyenne du groupe

commentaire

Ronan



Anecdotes ou références scientifiques, toujours très bien.

Question 5

Connaissance métier de l'animateur

évaluation avec commentaires



4,8
Moyenne du groupe

Question 6

Qualité des réponses de l'animateur apportées aux questions

évaluation avec commentaires



5,0
Moyenne du groupe

commentaire

Ronan



Réponses détaillées et personnalisées. Ouverture à la réaction des autres participants.

Question 7

Gestion dynamique du groupe par l'animateur

évaluation avec commentaires



5,0

Moyenne du groupe

commentaire

Ronan



Bon rythme progressif et bien alterné.

Question 8

Qualité des échanges dans le groupe ?

évaluation avec commentaires



5,0

Moyenne du groupe

commentaire

Ronan



Bienveillance et bonne humeur.

Question 9

Activités en nombre suffisant ?

évaluation avec commentaires



4,7

Moyenne du groupe

Question 10

Respect du programme présenté en début de formation ?

évaluation avec commentaires



4,8

Moyenne du groupe

commentaire

Sylvain



Temps.un peu trop juste pour bien développer la dernière partie accueil

Question 11

Pensez-vous avoir atteint les objectifs de la formation tels que présentés en début de formation ?

évaluation



4,8

Moyenne du groupe

Question 12

Utilité de la formation par rapport au métier ?

évaluation avec commentaires



5,0

Moyenne du groupe

commentaire

Ronan



Notions concrètes et applicables.

Question 13

Recommanderiez-vous ce stage ?

évaluation avec commentaires



5,0

Moyenne du groupe

commentaire

valerie



Oui

Question 14

Environnement de la formation ?

évaluation avec commentaires



5,0

Moyenne du groupe

commentaire

Ronan



Salle adaptée, cadre hôtelier très agréable.

Question 15

Qualités des supports ?

évaluation avec commentaires



4,8

Moyenne du groupe

commentaire

Ronan



Très bien de pouvoir tout conserver sans le classeur.

Question 16

Qu'avez-vous le plus apprécié ?

question ouverte

Anthony

Échange entre collaborateurs Écoute du formateur Journée constructive et ludique

Sylvain

L intérêt et la pertinence de la formation. Et aussi la mise en pratique

Damien

Formation intéressante et pédagogique. Plein d'outils et de supports différents pour une mise à jour des techniques de commercialisation et communication adaptée à l'environnement de la cave.

valerie
TOUT

Ronan
La qualité des échanges et des supports.

JIMMY
Parfait

Question 17

Qu'avez-vous le moins apprécié ?

question ouverte

Anthony
Besoins de plus d'infos côté commerciales

Sylvain
De ne pas.pouvoir aller plus loin

Damien
Rien

valerie
J'ai tout apprécié

Ronan
Le manque de temps pour détailler d'autres étapes de la vente.

JIMMY
Rien

Question 18

Comment améliorer cette formation ?

question ouverte

Anthony
Support digitale

Sylvain
La compléter avec une autre sur certains sujets précis, contact et accueil clients

Damien
Par des spécificités demandées en amont

Ronan
En la poursuivant sur d'autres journées.

Question 19

Quels sont les trois points clés que vous retiendrez ?

question ouverte

Anthony

Info Écoute

Sylvain

Intéressant, concret ,

Damien

Nouveaux outils Cohésion de groupe Remise à niveau

Ronan

Importance du non-verbal ; intérêt pour les clients ; anticipation

Question 20

Qu'allez-vous mettre en place à votre retour en entreprise ?

question ouverte

Anthony

L'échange et la posture avec le client

Sylvain

Utiliser certains outils explique

Damien

Relire le classeur

Ronan

Anticiper davantage les besoins



Messages

Nombre de messages

1

Damien 15 sept. 2026, 14:49:17

Formation interessante, vivante. Beaucoup d'outils et bonne approche pedagogique.

